Besoin pour apporter une solution d’amélioration des tris :

**Possibilité de filtrer selon la relation entre fournisseur et l’entreprise :**

Filtre selon le CA réaliser avec le fournisseur ou encore le nombre de commande etc…

*Impossible d’identifier les fournisseurs les plus courants*

Nous ne disposons pas de l’historique de commande chez les fournisseurs ainsi nous ne pouvons pas identifier les fournisseurs les plus importants. Il nous faudrait l’accès à l’historique

*On peut identifier les fournisseurs déjà utilisé*

Dans la table account nous avons un champ relationship qui permet de savoir si l’entreprise a déjà travailler avec le fournisseur

**Possibilité création d’un scoring :**

* Selon le taux de remplissage du client
* Selon probabilité réalisation d’une affaire
* Selon historique des affaires avec le client
* Selon si on a appelé le client ou non

**Création d’un champ contenant la probabilité de réalisation des affaires**

**Mise en place une carte**

Permet une optimisation des déplacements pour visiter les fournisseurs

Regarder selon l’emplacement des clients afin de minimiser les transports

Développement information relatif au fournisseur afin de connaitre la solvabilité des clients et des fournisseurs

**Séparation des clients et des fournisseurs** dans des tables différentes avec l’ajout de nouvelle info (ex : nbr de véhicules acheté ou loués, taille de l’entreprise ect …)

Détail pour les clients et les fournisseurs de leurs différentes branches identifiées avec leur Siren et SIret